

двигаться против ветра без помощи судового механического двигателя, но их высокое аэродинамическое качество позволяет лавировать значительно круче к ветру, чем парусникам с классическим прямым и смешанным вооружением. Результаты расчетов и натурального эксперимента показывают, что роторное судно сохраняет более высокую скорость, чем сопоставляемое парусное, в значительно более широком диапазоне курсовых углов ветра.

Комбинация роторов Флеттнера и прямого парусного вооружения, позволяет ожидать достаточной экономической эффективности даже при перевозках высокотарифицируемых грузов.

Список литературы

1. Кэмпбелл, Дж.Ф. Чайные клипера. – Л.: Судостроение. – 1985. – 208 с.
2. Балакин, С.А. Винджаммеры: «Падуя» и другие // Морская коллекция. – 1998. – №3. – С. 1-32.
3. Чижевский, Ю.А. Использование энергии ветра на современных судах // Судостроение за рубежом. – 1982. – №4 – С. 48-64.

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЗАПАСНЫМИ ЧАСТЯМИ ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ В ГОРОДЕ КОМСОМОЛЬСК-НА-АМУРЕ

Гуменюк Н.С., Кравченко А.В.

ФГБОУ ВПО «Комсомольский-на-Амуре государственный технический университет», Комсомольск-на-Амуре, e-mail: Nadya1780@mail.ru

На Дальнем Востоке есть все для того, чтобы раз за разом выводить из строя технику строителей, дальнбойщиков и других работников «тяжелого» автомобильного направления. Огромные расстояния, слабая транспортная инфраструктура – это камни преткновения, тормозящие развитие территории. По подсчетам специалистов, транспорт, работающий в регионе,

должен выдерживать не только фактическое бездорожье, но и перепады температур в 80 градусов. Поэтому частенько возникают потребности в запасных частях.

На Дальнем Востоке, в том числе и в Хабаровском крае, чаще всего используются грузовики и спецтехника, произведенные в Японии (Хино в том числе). Второе место в «тяжелой нише» делит европейский и американский бульдозер и седельный тягач. Далее по надежности – корейские грузовики и строительная техника. На четвертом месте – отечественные грузовики и тяжелая спецтехника (в основном это КАМАЗ).

Представительства крупных производителей грузовых машин расположены во Владивостоке и в Хабаровске: «Хино-Владивосток», «Приморская транспортная компания» (продажа автомобилей Freightliner и запасных частей к ним), «Спецтехника», «Акира», «Сфера», «Виктори 2», «Автоман», «Вольво» и «Амур Машинери». Это позволяет приобретать запчасти к грузовым машинам с минимальными транспортными расходами (по сравнению с заказом запчастей, например, из Москвы).

Покупателю же в настоящее время легко потеряться среди фирм-продавцов грузовых запчастей. Можно выбирать из большого количества предложений, поэтому потребители ориентируются не только на стоимость, но и на гарантированное качество товара и уровень обслуживания, в том числе и транспортную составляющую обслуживания, в которой значительная роль отводится времени (скорости) поставки.

На рисунке показана схема вариантов поставок грузовых автомобилей, а также запасных частей к ним.

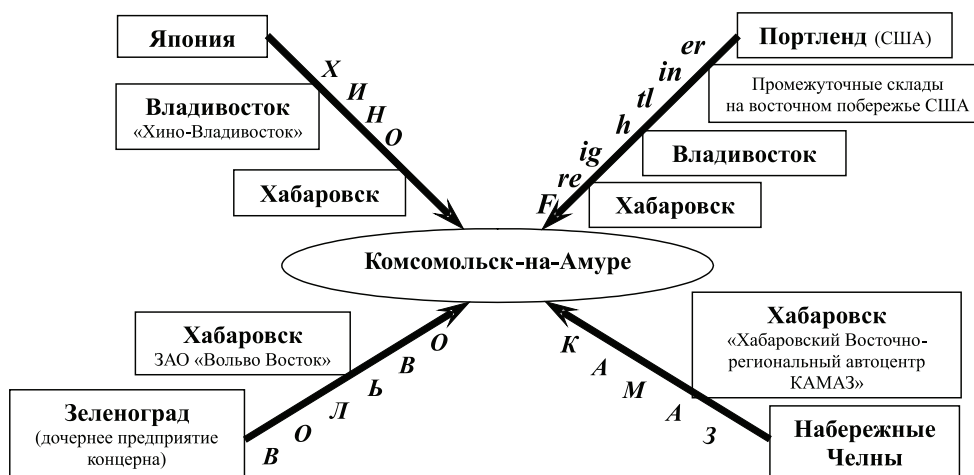


Схема вариантов поставок автомобилей и запчастей

Проанализировав предложения не только официальных представительств производителей грузовых автомобилей, но и посредников, составим таблицу, характеризующую особенности поставки запчастей в г. Комсомольск-на-Амуре. В таблице в баллах выставлена оценка критерия: 1 – наименьшая, 4 – наибольшая.

Сравнительная характеристика особенностей поставки запчастей для грузовых автомобилей

Критерий	КАМАЗ	Volvo	Freightliner	Хино
Скорость поставки	3	2	1	4
Сложность поставки	2	4	3	1
Стоимость поставки	2	3	4	1

Таким образом, наименьшие сложности возникают при поставке запасных частей для автомобилей Хино, что можно объяснить территориальной близостью Японии к Хабаровскому краю, а также большой распространенностью автомобилей этой марки на Дальнем Востоке. Количество посредников, реализующих запасные части для этих автомобилей значительное, а чтобы получить конкурентные преимущества, компании стараются привлекать клиентов, в том числе и условиями поставки, стараясь доставить запасные части в наименее сжатые сроки и по минимальной цене.

Наибольшие сложности возникают при поставке запасных частей для таких грузовых автомобилей как Freightliner и Volvo. Доставка запчастей для этих ав-

томобилей является длительным процессом, так как расположены производители грузовых машин и комплектующих к ним на предприятиях США и Европейского Союза.

Список литературы

1. Голиков, Е.А. Маркетинг и логистика – М.: Дашков и Ко, 2008. – 412 с.
2. Спецтехника и грузовики – дилеры Дальнего Востока – <http://www.etractor.ru>.

ВАРИАНТЫ ПОСТАВКИ СПЕЦТЕХНИКИ ДЛЯ МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ ГОРОДА КОМСОМОЛЬСКА-НА-АМУРЕ

Гуменюк Н.С., Паксеваткина И.Г.

*ФГБОУ ВПО «Комсомольский-на-Амуре государственный технический университет», Комсомольск-на-Амуре,
e-mail: Nadya1780@mail.ru*

В городе Комсомольск-на-Амуре, в принципе как и в других городах РФ, существует множество предприятий, занятых в сфере жилищно-коммунального хозяйства (ЖКХ) и обслуживания населения. И если раньше предприятия данной отрасли были крупными, то на сегодняшний день, это небольшие или совсем малые предприятия. Развитие и пополнение материально-технической базы этих предприятий происходит за счет собственных средств, которые зачастую ограничены в виду малости предприятий и как следствие их доходов.

Одним из видов работ, выполняемых предприятиями ЖКХ и автотранспортными предприятиями, является очистка улиц и дорог города от снега в зимний период. В Комсомольске-на-Амуре очень много снежных зимы. Не мало усилий прилагают работники ЖКХ в зимнее время, когда город оказывается парализованным вследствие обильных снегопадов. Тогда то и приходит на помощь спецтехника: машина справляется со снежными завалами в несколько раз быстрее, чем бригада рабочих, и наличие такого агрегата значительно упрощает уборку улиц. Но основная проблема в том, что малые предприятия имеют по одной – две единицы подобной техники, следовательно, поломка спецтехники в зимний период приводит к соответствующим последствиям.

Поэтому многие малые предприятия сегодня очень ответственно подходят в выбору конкретной марки техники с учетом таких факторов как производитель, надежность, близость предприятия-поставщика, а также возможности и сроки поставки в дальнейшем запасных частей и устранения неполадок.

На Дальнем Востоке, а в частности в городе Комсомольске-на-Амуре, наибольшее распространение и популярность получила японская техника, которая отличается надежностью. Близость Японии по отношению к Дальнему Востоку позволяет без особых проблем с небольшими сроками осуществлять поставки как самой техники, так и запасных частей. Схема поставки следующая: порты Японии – морской транспорт – порты Приморского края (в частности порт Владивосток).

Но стоимость японской техники, по сравнению с другими производителями, значительно выше, поэтому российским покупателям зачастую доступна техника «бывшая в употреблении», да и на такую технику цена может превышать цены на аналогичную новую технику, например, китайских или российских производителей.

Так за последнее время китайские производители спецтехники все прочнее завоевывают рынок на Дальнем Востоке и становятся серьезным конкурентом японским. Спецтехника из Китая – это лучшее соотношение цены и качества. Вся китайская спецтехника соответствует российским и международным стандартам.

У коммунальных хозяйств пользуется спросом фронтальный погрузчик XCMG LW300F. Персоналу коммунальных предприятий приходится работать порой в очень стесненных условиях, и поэтому особенно важно, чтобы техника позволяла выполнять задачи в условиях ограниченного пространства. Благодаря небольшому радиусу поворота по наружной кромке ковша погрузчик XCMG представляет возможность использовать его в работе на узких городских улицах и во дворах. Погрузчики изготавливаются по технологиям известных мировых производителей. Трансмиссионно-силовая система фронтального погрузчика включает в себя современный двигатель, коробку передач, гидротрансформатор, ведущие мосты и карданные валы. Это обеспечивает высокую надежность китайским погрузчиком XCMG. Двигатели создают большой крутящий момент, сочетающийся с высокой мощностью для тяжелых условий работ. Фронтальные погрузчики известны своей производительностью, простой управления и надежностью, полностью соответствуют стандартам качества и составляют серьезную конкуренцию отечественной спецтехнике и погрузчикам других фирм. Благодаря появлению таких недорогих, но очень надежных китайских агрегатов, как погрузчик XCMG, появилась возможность восполнить нехватку специализированных машин.

Наибольшая доля спецтехники из Китая приходит морским транспортом через порты Приморского края, в частности Владивосток, откуда доставляется в другие регионы страны железнодорожным или автомобильным транспортом. Часть спецтехники проходит через Благовещенск.

В работе рассмотрены особенности поставки спецтехники из Японии, а также перспективный аналог – поставки спецтехники из Китая, а также факторы выбора техники малыми предприятиями города Комсомольска-на-Амуре.

ПЕРЕВОЗКА ПРОДУКЦИИ ОАО «АМУРМЕТАЛЛ» В СТРАНЫ АЗИАТСКО-ТИХООКЕАНСКОГО РЕГИОНА

Гуменюк Н.С., Шубочкина Е.С.

*ФГБОУ ВПО «Комсомольский-на-Амуре государственный технический университет», Комсомольск-на-Амуре,
e-mail: Nadya1780@mail.ru*

ОАО «Амурметалл» – единственный на Дальнем Востоке металлургический завод, производящий сталь с использованием электросталеплавильной технологии с дальнейшим переделом в сортовой и листовой прокат. Производственные мощности металлургического комплекса дают сегодня возможность производить более 800 тысяч тонн жидкой стали в год. ОАО «Амурметалл» сегодня – это современное, динамично развивающееся предприятие, которое вообрало в себя лучшие традиции амурских металлургов и последние технологические достижения металлургической отрасли. Прогрессивная стратегия предприятия, направленная на постоянное обновление и рост производства, выгодное географическое положение и развитая инфраструктура обеспечивает заводу устойчивую позицию, создают конкурентные преимущества на рынке металлопродукции Азиатско-Тихоокеанского региона (АТР). Более половины выпускаемой продукции предприятия отгружается на экспорт в страны Азиатско-Тихоокеанского региона: Тайвань, Филиппины, Южная Корея, Вьетнам, Таиланд, Япония, Северная Корея, Монголия. На сегодняшний день существенными покупателями продукции предприятия в виде слябового листового металла являются Вьетнам и Таиланд.