

денежное выражение её стоимости. Цены изменяются под воздействием спроса и предложения. Спрос – это количество товара, которое потребители могут и желают купить по данной цене в определенное время и в определенном месте. Полный спрос на товар есть совокупность спросов на него по различным ценам. В установлении рыночной цены не менее важное значение имеет и предложение, определяемое как потенциальную возможность производителя товара продать покупателю по определенной цене за определенный период времени и в конкретном месте.

Рыночная цена, или равновесная цена товара, устанавливается при соответствии спроса и предложения. На конкурентном рынке цена равновесия находится в точке пересечения кривых спроса и предложения. Сущность равновесия спроса и предложения состоит в определении состояния общего экономического равновесия рынка, когда товары находят своих покупателей через механизм рыночного ценообразования. Именно взаимосвязь цен конкурентного равновесия и создает общее равновесие рынка. Цена предложения – это денежная форма выражения стоимости товара со стороны продавца. Цена спроса есть денежная форма выражения потребительской стоимости товара со стороны покупателя. Следовательно, цена товара выступает как денежная форма единства стоимости и потребительской стоимости товара.

Рассматриваемые оценочные показатели эффективности функционирования предприятия подвергаются воздействию определенной совокупности факторов. Экономические факторы можно систематизировать по различным классификационным признакам. Так, факторы могут быть общими, т.е. влияющими на ряд показателей, или частными, специфическими для данного показателя. Обобщающий характер многих факторов объясняется связью и взаимной обусловленностью, которые существуют между отдельными показателями. От объективно обусловленных факторов надо отличать субъективные пути воздействия на показатели, т.е. возможные организационно-технические мероприятия, с помощью которых можно воздействовать на факторы, определяющие данный показатель. Факторы могут быть также внешними и внутренними, основными и не основными, прямыми и косвенными воздействия [3].

Внешние факторы не зависят от деятельности предприятия, но количественно определяют уровень использования всех видов ресурсов. К внешним факторам прямого действия относятся: государственное-административные (государственная поддержка, государственное регулирование, регулирование и поддержка со стороны органов местного самоуправления); научно-технические (технологические, технические, организационно-экономические); конъюнктурные (изменение спроса и предложения во взаимосвязи с ценой в условиях конкуренции). К внешним факторам косвенного воздействия необходимо отнести общеэкономические, социально-политические и естественные.

В группу социально-экономических входят демографические, политическая ситуация в стране, уровень доходов населения. Естественные факторы включают природно-климатические, территориально-географические. На внутренние факторы оказывает непосредственное воздействие деятельность предприятия и трудового коллектива. Они могут быть как основными, так и неосновными [4].

Основные внутренние факторы непосредственно связаны с сущностью показателей эффективности и определяют результаты работы предприятия. Внутренние не основные факторы не связаны напрямую

с сущностью показателей эффективности, хотя также определяют конечные результаты. Внутренние основные производственные факторы включают четыре группы: организационные, технологические, финансово-экономические и рыночные.

Приведенная классификация позволяет моделировать хозяйственную деятельность на основе выявленных внутрихозяйственных резервов повышения экономической эффективности как в результате экстенсивных факторов, так и за счет интенсификации воспроизводственных процессов. К первой группе можно отнести резервные запасы, обеспечивающие непрерывность развития производства. Вторая группа включает не использованные возможности роста производства, улучшение его качественных показателей при данном уровне развития производительных сил и производственных отношений.

Устранение всякого рода потерь и нерациональных затрат – это один путь использования резервов. Другой путь связан с большими возможностями ускорения научно-технического прогресса как главного рычага повышения интенсификации и эффективности производства.

Таким образом, количественной мерой резервов в полном объеме является разрыв между фактическим уровнем использования ресурсов и возможным уровнем, определяемым производственным потенциалом.

Список литературы

1. Безрукова Т.Л., Борисов А.Н., Добросоцкий М.К. Управление конкурентоспособностью инновационных проектов промышленных предприятий. – Воронеж: ВГЛТА, 2010. – 190 с.
2. Борисов А.Н., Овсянников С.В. Предотвращение банкротства промышленных предприятий на основе методики комплексного экономического оздоровления (статья) // «Вестник Воронежской государственной технологической академии». – 2010. – № 4. – С. 19-24.
3. Безрукова Т.Л., Воронина В.Ф., Морковина С.С. Производственный менеджмент и маркетинг в отраслях лесопромышленного комплекса: учебное пособие // Успехи современного естествознания. – 2010. – №2. – С. 144-145.
4. Шанин И.И. Развитие промышленного производства и внедрение инноваций в восстановительный послекризисный период // Вестник Воронежского государственного технического университета. – 2011. – Т. 7, № 10. – С. 155-158.

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ НЕФОРМАЛЬНОЙ ЗАНЯТОСТИ НАСЕЛЕНИЯ

Савинцева С.А., Шайхутдинов А.Т.

*Кемеровский государственный университет, Кемерово,
e-mail: bash@kemsu.ru*

Неформальный сектор в его современном виде – можно рассматривать как новое явление для российской экономики. Отдельные формы неформальной занятости существовали в России и в дореформенный период (портные, няни, репетиторы ...). Однако в процессе перехода к рыночным отношениям состав, масштабы, характер неформальной занятости и ее роль в экономике резко изменились. За несколько лет занятость в неформальном секторе достигла значительных масштабов, к его услугам в той или иной мере прибегает большинство населения. Проблема неформальной занятости населения является для современной России одной из наиболее острых.

Можно выделить следующие проблемы, которые несет в себе неформальная занятость населения и в целом неформальный сектор.

Доходы от деятельности в неформальном секторе не облагаются налогами, поэтому бюджеты и социальные фонды лишаются значительных средств. Эта проблема является очень важной так, как в условиях экономического роста потеря налоговых выплат, которые являются основной частью дохода государства, может существенно подорвать экономический подъем. Развитие неформальной занятости сдерживает экономический рост в целом, представляя собой не-

рациональное отвлечение – этот сектор малопроизводителен (в силу низкой капиталоемкости и преобладания устаревших технологий).

Неформальная занятость усиливает неравенство доходов, которая для нашей страны чрезмерна, а это в свою очередь влечет за собой социальную напряженность в обществе, которая может привести к тяжелым последствиям для страны. Теневые доходы, наличные средства, обращающиеся в этом секторе, питают коррупцию и преступность.

Выделим пути решения данных проблем:

Главная цель – легализация неофициальной экономики и сокращение, а лучше ликвидация, криминальной. Поскольку на развитие неформальной экономики влияют многочисленные факторы, то и средства борьбы с нею должны быть комплексными. Они должны включать экономические, правовые и социальные аспекты. В настоящее время применяются такие меры как:

- реформирование налоговой системы, способствующее выводу части дохода из теневой сферы;
- ужесточение борьбы с коррупцией;
- меры по возвращению вывезенных из страны капиталов и прекращению такого вывоза за счет создания более привлекательного инвестиционного климата в стране;
- выявляются подпольные производства (например, в ликероводочной промышленности) и пресекается их деятельность;
- усиление контроля над финансовыми потоками, препятствующее отмыванию грязных денег.

Отметим противоречивость этих методов. Упор сделан на преследование людей, а не на устранение условий, препятствующих превращению «теневой» деятельности в легальную, поэтому экономические результаты оказываются противоположны декларируемому: вместо расширения налоговой базы – ее сужение, вместо подавления криминальных тенденций – их усиление. Борьба с коррупцией нужно единственным способом – устранение условия её существования. Силловые меры приводят только к тому, что услуги коррупционеров дорожают и эти расходы, в конечном счёте, ложатся на плечи нижестоящих экономических субъектов. Карательные меры к «теневикам» – предпринимателям приведут к безвозвратной потере для страны огромных капиталов.

Неформальный сектор, если он не чрезмерен, имеет и свои несомненные позитивные стороны для развивающейся или переходной экономики. В условиях глубокой или затяжной рецессии в странах, в которых государство не способно обеспечить эффективную защиту от безработицы, именно этот сектор предоставляет определенную социальную поддержку потенциальным безработным. В частности, он позволяет потерявшим работу иметь заработок, а государству – экономить на пособиях по безработице. Доходы субъектов неформального сектора составляют элемент совокупного спроса в экономике и расходуются в основном в рамках формального. Неформальный сектор служит также своего рода инкубатором предпринимательства, обеспечивая вход в него и первичное обучение. В условиях высоких административных барьеров для малого бизнеса, именно неформальный сектор позволяет их обойти и минимизировать издержки. В более широком смысле, открывая доступ к новым профессиям и позволяя относительно «дешево» приобретать новые навыки, он является важным механизмом социальной, трудовой и профессиональной мобильности.

Впоследствии такое предпринимательство и самозанятость успешно формализуется.

ПОИСК ОПТИМАЛЬНОГО СПОСОБА ХРАНЕНИЯ СБЕРЕЖЕНИЙ

Самир Э.Ш.

*Сызранский филиал Самарского государственного экономического университета, Сызрань,
e-mail: Shafiki.Samir@yandex.ru*

«В чем хранить деньги? Где хранить деньги?» – так можно сформулировать основные вопросы, связанные с хранением и накоплением денежных средств. Особенно актуально они звучали на заре 90-х, оставаясь злободневными и сегодня. Стоит отметить, что каждый из вариантов хранения сбережений по-своему привлекателен и по-своему опасен. На сегодняшний день одним из наиболее актуальных способов вложения капитала с целью его сбережения и дальнейшего накопления являются банковские депозиты. В работе рассматриваются краткосрочные (до 3-х месяцев), среднесрочные (до 9 месяцев) и долгосрочные (более года) банковские депозиты, как вариант сохранения и накопления денежных средств физическими лицами.

Для физического лица, создавшего депозит на короткий срок, стабильный доход принесут вклады в рублях, так как по отношению к валютным депозитам они облагаются более высокой процентной ставкой. Кроме этого, большинство операций на территории РФ производится в национальной валюте, а валютные вклады осложняют процесс пользования средствами на территории страны, принося потери при конверсии (переводе из одной валюты в другую). Это неудобство делает не выгодными в краткосрочный период мультивалютный вклад, особенностью которого является хранение денег не в одной валюте (рублях), а сразу в нескольких (обычно банки предлагают три валюты: рубль, доллар, евро). Поскольку вкладчик заинтересован в увеличении своих накоплений, то наибольшую прибыль по процентной ставке принесут краткосрочные вклады больших размеров.

Для физических лиц наиболее оптимальным вариантом хранения сбережений является среднесрочный валютный депозит. Хранение сбережений лишь в одной валюте представляется убыточным. В последний годы тенденция девальвации рубля набирает обороты, а инфляция обесценивает сбережения вкладчиков в любой валюте. Кроме этого, особое значение имеют постоянно изменяющиеся котировки валют. Следовательно, оптимальным является мультивалютный вклад, который позволяет менять соотношение валют в своей депозитной корзине при минимальных потерях. Однако данный вариант не подходит для среднестатистического жителя РФ, который не обладает значительными экономическими знаниями, поскольку данный вид депозита требует умения предсказывать изменение курса валют и постоянно следить за их изменениями. Банки, предоставляющие данную услугу, устанавливают свои курсы валют, которые зачастую не выгодны.

Долгосрочные депозиты для физических лиц представляются теоретически убыточными. Практика показывает, что за большой временной период инфляция может уничтожить сберегательные активы вкладчиков, процентная ставка по которым в крупных банках находится зачастую ниже уровня инфляции. Отметим, что в долгосрочный период наиболее надежным и доходным представляется вклад в золото. Такие сбережения отлично сохраняются, несмотря на экономические кризисы и политические перевороты. За последние сто лет золото показало свою эффективность, демонстрируя положительную тенденцию роста цен. Данный вид вложений пользуется популярностью у граждан России.